

## Offre d'Emploi Account / Traffic Manager

### Entreprise

PME leader en régie publicitaire depuis 2008, spécialisée dans le Webmarketing à la performance, notre mission consiste à apporter du trafic sur les sites web de nos clients. Nous leur proposons des plans média sur mesure en déclinant toute une gamme de supports publicitaires (Display, SEA, Social Media, Achat programmatique, Emailing, Coregistration/Sponsoring, etc ...).

Dans une entreprise à taille humaine, vous occuperez le poste de : **Account / Traffic Manager**.

### Description du poste

Le candidat aura pour principales missions :

- La prospection d'annonceurs et d'affiliés éditeurs
- Le suivi et la gestion de son portefeuille clients
- La mise en place de plans média sur mesure
- L'animation du réseau d'affiliés éditeurs
- Création de campagnes publicitaires, suivi du ROI
- Relation clients / agences partenaires

Vous aurez la responsabilité de développer votre portefeuille clients (création de nouveaux comptes et mise en valeur des clients existants). Vous serez "maître" de votre prospection, que vous organiserez en vous appuyant sur le savoir-faire de la société dans ce domaine. Vos conseils et les services personnalisés aux clients vous permettront de tisser un véritable réseau relationnel.

### Profil Requis

- Sens certain du service au client et aisance relationnelle, facilité de communication
- Autonomie, esprit d'initiative, rigueur
- Persévérance dans la prospection
- Facilité avec les outils informatiques
- Capacité d'analyse et de synthèse
- Sens du travail en équipe
- Anglais souhaité, autres langues bienvenues

### Contrat/Rémunération

CDI basé à Nice - Rémunération selon profil/expérience : fixe + variable

### Contact

Envoyer C.V. + lettre de Motivation à [contact@sponsorboost.com](mailto:contact@sponsorboost.com)