

OFFRE D'EMPLOI : ACCOUNT / TRAFFIC MANAGER ITALIE

ENTREPRISE :

SponsorBoost, est une agence marketing digital faisant partie du groupe PHVRM, en forte croissance depuis 2008, proposant une technologie propriétaire et des solutions sur mesure. Fort de son réseau mondial et de ses partenariats, notamment avec Google, Facebook et d'autres agences marketing du monde du Web, SponsorBoost propose des plans médias adaptés à chacun de ses clients. Le candidat intégrera une équipe jeune et dynamique.

DESCRIPTION DU POSTE :

Sous la responsabilité du responsable commercial, le candidat aura pour principales missions :

- La prospection d'annonceurs et d'affiliés sur l'Italie
- Le suivi et la gestion de son portefeuille clients
- La mise en place de plans média sur mesure
- Création de campagnes publicitaires, suivi du ROI
- Relation clients / partenaires
- Création de contenu pour des sites web
- Maîtrise des outils de Native Ads pour diffusion des campagnes

Vous aurez la responsabilité de développer votre portefeuille clients sur le secteur de l'Italie (création de nouveaux comptes et mise en valeur des clients existants). Vous serez "maître" de votre prospection, que vous organiserez en vous appuyant sur le savoir-faire de la société dans ce domaine. Vos conseils et les services personnalisés aux clients vous permettront de tisser un véritable réseau relationnel.

PROFIL REQUIS :

- Sens certain du service au client et aisance relationnelle
- Réseau d'affiliés et d'annonceurs sur l'Italie
- Persévérance dans la prospection
- Ouverture d'esprit et remise en question
- Aisance sur le web et avec les outils informatiques
- Esprit d'équipe et fort esprit d'initiative
- Italien et Anglais impératif, en plus du Français

CONTRAT ET REMUNERATION :

Poste en CDD de 6 mois (pouvant déboucher sur un CDI)

Rémunération attractive : Fixe à négocier (selon expérience) + commission sur le C.A. généré

Lieu : Nice-centre

CONTACT : Envoyer CV + lettre de motivation à joanna@sponsorboost.com